



Microsoft Dynamics Caso de éxito: Bodegas VIZAR



Bodegas Vizar optimiza su gestión empresarial con Microsoft Dynamics NAV - VinoTEC

Visión General

País: España.

Sector: alimentación y bebidas.

Perfil de cliente

Empresa con sede en Villabañez (Valladolid) dedicada a la elaboración, crianza y venta de vinos de calidad. Sus principales mercados de destino, además del nacional, son Dinamarca, Holanda, Japón, Suiza, Suecia, UK, México o EE.UU.

Situación

Trabajo con procesos manuales y con herramientas básicas de ofimática. El resultado: entradas duplicadas y falta de integración.

Solución

Con Dynamics NAV - VinoTEC controlan todos los procesos necesarios para una correcta gestión de la bodega, con total integración y trazabilidad.

Beneficio

- Control exhaustivo de la gestión
- Trazabilidad total
- Integración de procesos

"Microsoft Dynamics NAV - VinoTEC nos ha permitido gestionar de forma eficaz e integrada los movimientos, costes y existencias disponibles en la bodega sin interrumpir la gestión de nuestra matriz".

Béquer Prieto, Enólogo, Bodegas Vizar

Con sede a orillas del río Duero, en el municipio de Villabañez (Valladolid), **Bodegas Vizar** cuenta con 90 hectáreas de terreno en las que se emplazan la totalidad de sus viñedos y su bodega de 4000 m² de superficie útil.

Tras vivir una intensa historia de la mano de los Duques de Alba y otras personalidades de renombre, la finca es, hoy en día, propiedad de la familia Zarzuela; una familia que creyendo firmemente en las posibilidades de la finca y sus viñedos, aporta vinos de alta calidad a los mercados nacional y exterior.

La experiencia dice a Vizar que sólo con las mejores materias primas y con una importante inversión en tecnología y calidad en los procesos –respaldada, en este caso, por Microsoft Dynamics NAV- VinoTEC- se consiguen los mejores vinos.

"Búscabamos cubrir con una única aplicación todos los procesos de negocio.

Elegimos a Tipsa como partner tecnológico por ofrecer las mejores opciones y mayor adaptación a nuestras necesidades".

D. Béquer Prieto, Enólogo, Bodegas Vizar

Situación

A comienzos de 2007 **Bodegas Vizar**, consciente de su crecimiento y cada vez mayor volumen de negocio, se decidió a dar un giro a su gestión empresarial con objeto de cubrir con una única aplicación todos sus procesos de negocio.

Hasta la fecha, la empresa venía trabajando de forma manual haciendo uso de herramientas básicas de ofimática, como es el caso de Excel, para hacer estadísticas de sus vinos, guardar observaciones de analíticas, llevar anotaciones de las existencias en bodega o cuantificar la cantidad de materiales auxiliares, entre otros usos.

Sin embargo, en lo que a nivel contable se refiere, Bodegas Vizar ya había dado un paso importante desde su constitución: gestionar toda su contabilidad desde a compañía principal del grupo Zarzuela, una empresa que contaba con un vertical específico para el sector de la construcción desarrollado sobre Microsoft Dynamics NAV.

Solución

El equipo directivo de Bodegas Vizar, satisfecho con su experiencia en soluciones **Microsoft Dynamics NAV**, inició un proceso de búsqueda de soluciones específicas para el sector vitivinícola. Tras analizar la oferta disponible en el mercado, contactó con Tipsa, consultora informática experta en la implantación y optimización de soluciones de gestión empresarial vinculada a la plataforma Microsoft Dynamics NAV desde el año 1995, y con propuestas para sectores tan diversos como las conservas, distribución, aceite, piensos, hierros o bodegas y bebidas.

Partiendo de la plataforma Dynamics NAV, Tipsa –Microsoft Gold Certified Partner– desarrolló en el año 2001 **VinoTEC**, una solución para la gestión integral de bodegas y empresas de bebidas que se ha convertido

en una aplicación de referencia para aquellas compañías que buscan un software que se adapte a sus necesidades presentes y futuras. Y es que, gracias a su flexibilidad y adaptabilidad –heredadas de Dynamics NAV–, **VinoTEC** nunca se queda obsoleto: el cliente puede activar módulos de funcionalidad según los necesite y siempre con el coste de implantación que mejor se adapte a sus objetivos y presupuesto.

VinoTEC es un ERP en continuo desarrollo que se adecúa a todas las exigencias de negocio específicas de cada bodega así como al cumplimiento de las disposiciones legales vigentes en materia de sanidad y seguridad alimentaria: norma BRC, trazabilidad de producto, control de analíticas de laboratorio...

Además, gracias a su red de partners, el usuario tiene garantizada una ayuda rápida y siempre próxima.

En el caso particular de Bodegas Vizar, la implantación llevó consigo una ampliación de la funcionalidad estándar de VinoTEC (módulo de fincas, vendimia, bodega, envasado y trazabilidad) ya que, en el momento de formación a usuarios, se observó una necesidad específica relativa a los modos de recogida de la uva.

Así, se desarrolló para Bodegas Vizar una nueva funcionalidad que contempla el modo en el que el fruto ha sido recogido: manual (transportado en cajas o en remolque) o mecanizado. Con estos datos la aplicación genera una tabla dinámica que permite sacar estadísticas de todo tipo relativas a la entrada de uva en la bodega (fecha de entrada, variedades, terreno de cultivo, etc.). Posteriormente, esta funcionalidad ha pasado a ser parte del estándar de VinoTEC.

"Un mejor seguimiento del trabajo de campo y de los movimientos producidos en bodega, además de una trazabilidad completa del producto, son algunas de las ventajas competitivas que nos ha permitido VinoTEC."

D. Béquer Prieto, Enólogo, Bodegas Vizar.

Beneficios

Sacar el máximo partido a la infraestructura tecnológica con la que ya contaba la bodega y a las herramientas de ofimática con las que estaban acostumbrados a trabajar.

No se puede olvidar en este punto que VinoTEC, por ser producto Microsoft, se beneficia de una perfecta integración con todas las herramientas de Office System; el usuario trabaja en un entorno familiar con la experiencia nativa de las utilidades de Office.

Integración de procesos

Haciendo sutiles modificaciones en los modos de trabajar de las distintas áreas funcionales de la bodega, **VinoTEC** ha conseguido controlar en una única aplicación el trabajo específico de una compañía vitivinícola con el fin de sacar, de manera integrada, el máximo partido a toda la información que se recaba en el trabajo diario.

Y es que, VinoTEC, add-on de Microsoft Dynamics NAV, le permite a Bodegas Vizar disponer de la funcionalidad, flexibilidad y visibilidad propia del ERP con la adecuación a las necesidades y características propias de una empresa vitivinícola, con el valor añadido en este caso de estar desarrollado sobre la plataforma con la que se gestiona la dimensión financiera de todo el Grupo Zarzuela.

Preparados para crecer

Uno de los objetivos prioritarios de Bodegas Vizar es "consolidar nuestros vinos y competir en el mercado de alta gama", comenta Prieto.

Para ello, añade, "se está invirtiendo en alta tecnología que completa la que actualmente tenemos: programas de dendometría, sistemas de microoxigenación, importantes sistemas de I+D para el seguimiento de las necesidades del viñedo, etc."

En cualquier caso, VinoTEC soportará tales mejoras ya que, gracias a su constante desarrollo y escalabilidad, es capaz de comunicar nueva y sofisticada maquinaria auxiliar (básculas, lectores de códigos de barras, electrofotómetros, foss, etc.) con la aplicación.

Rápida implantación

Con este proyecto Tipsa ha vuelto a poner de manifiesto su competencia profesional como consultora de negocio de soluciones Microsoft Dynamics.

La implantación de VinoTEC en Bodegas Vizar se ha desarrollado de una manera rápida y eficiente gracias, entre otros aspectos, a la implicación del personal responsable del proyecto en la bodega, que ha mantenido una relación constante con el equipo de consultoría y desarrollo de Tipsa. Bodegas Vizar cuenta con la formación y el soporte necesarios para una implantación rápida y un trabajo eficiente.

Para más información

Si desea obtener más información sobre los productos y servicios de Microsoft póngase en contacto con nuestro Servicio de Atención al Cliente en el 902-197-198. Para obtener acceso a la información a través de Internet, visite:

www.microsoft.es

Si desea obtener más información acerca de los productos y servicios de Bodegas Vizar, llame al número 983 682 690 o visite el sitio Web:

www.bodegasvizar.es

Si desea obtener más información acerca de los productos y servicios de Tipsa, llame al número 941 202 069 o visite los sitios Web:

www.tipsa.net

www.vinotec.net

Microsoft Dynamics

Microsoft Dynamics ofrece una amplia gama de aplicaciones y servicios empresariales integrados, diseñados para ayudar a las pequeñas, medianas y grandes empresas a estar mejor conectadas con clientes, empleados, socios y proveedores.

Para obtener más información sobre Microsoft Dynamics, visite:

www.microsoft.es/dynamics

Software y servicios

Microsoft Dynamics Microsoft Dynamics NAV® / VinoTEC

Microsoft Windows Server System •

Microsoft Windows Server • Microsoft SQL Server

Partner

TIPSA. S.L.

© 2003 Microsoft Corporation. Reservados todos los derechos.

Este caso práctico sólo tiene fines informativos. MICROSOFT NO OTORGA GARANTÍAS EXPRESAS NI IMPLÍCITAS EN ESTE RESUMEN. Microsoft, Microsoft Dynamics, Windows Server, y SQL Server son marcas registradas o marcas comerciales de Microsoft Corporation en Estados Unidos y/o en otros países.

Los nombres de las empresas y productos reales aquí mencionados pueden ser marcas comerciales de sus respectivos propietarios

Microsoft®