



Solución de cliente de Microsoft

Caso práctico

Microsoft Business Solutions-Navision

"En Bodegas Julián Chivite buscábamos una integración total de los recursos de nuestra empresa. Como bodega, tenemos una serie de procesos, que con una herramienta específica para el sector, nos facilita el trabajo diario e incrementa nuestra productividad."

César Mediavilla

Bodegas Julián Chivite, S.A.



Bodegas Julián Chivite elige VinoTEC y Microsoft Business Solutions-Navision como solución de gestión.

Bodegas Julián Chivite comenzó en el año 2001 la búsqueda de un sistema de información, que se adaptase a sus necesidades reales. Una aplicación que integrase la gestión empresarial con la bodega, cuya implantación fuese eficaz, rápida y fácil. La solución vino de la mano de Tipsa y el add-on VinoTEC integrado con Microsoft Business Solutions-Navision.

La bodega encontró en Tipsa, el aliado tecnológico que necesitaba para emprender la implantación del nuevo software. Los aspectos que más valoraron para elegir a Tipsa fueron, la solidez de la compañía, su metodología de implantación, el gran compromiso que pusieron en el proyecto, las referencias del sector vitivinícola con las que ya trabajaba y principalmente el desarrollo VinoTEC.

PERFIL DEL CLIENTE	SITUACIÓN EMPRESARIAL	SOLUCIÓN	VENTAJAS
Bodegas Julián Chivite, S.A. lleva más de tres siglos dedicada a la elaboración de vinos. Ubicada en Cintruénigo (Navarra) comercializa sus caldos, tanto en el territorio español como en el resto del mundo. Así, ha conseguido posicionarse como la empresa líder dentro de las bodegas embotelladoras de la Denominación de Origen Navarra.	En el año 1999, la bodega contrató un nuevo sistema de gestión empresarial. Tras comenzar la implantación, surgieron los problemas derivados principalmente, de la falta de adaptación a las necesidades reales de la empresa. En el año 2001, se toma la decisión de abandonar el proyecto y comenzar la búsqueda de otra solución.	Tras valorar diferentes soluciones y proveedores, Bodegas Julián Chivite se decidió por Tipsa y su aplicación VinoTEC, como herramienta específica para el sector vitivinícola y que integra todos los recursos empresariales de la compañía.	<ul style="list-style-type: none"> Integración en un solo software. Herramienta específica, que facilita el trabajo diario e incrementa la productividad. Cercanía del aliado tecnológico y conocimiento del sector.

"Los aspectos que más valoramos para elegir a Tipsa fueron, la solidez de la compañía, su metodología de implantación, el gran compromiso que pusieron en el proyecto, las referencias de nuestro sector con las que ya trabajaban y principalmente el desarrollo VinoTEC."

César Mediavilla
Bodegas Julián Chivite, S.A.

Situation

Desde su fundación en el año 1647, Bodegas Julián Chivite ha conseguido posicionarse como la empresa líder dentro de las bodegas embotelladoras de la Denominación de Origen Navarra.

En los últimos años, Bodegas Julián Chivite se ha expandido, incorporando a la firma, la bodega riojana Viña Salceda y la construcción y restauración de Señorío de Arinzano en Estella. La constante evolución y el crecimiento al que se enfrenta la compañía, ha convertido los sistemas de información en una herramienta clave para la gestión diaria.

Antecedentes

En el año 1999, Bodegas Julián Chivite se planteó un cambio de su aplicación informática y ese mismo año se contrató un nuevo sistema de gestión empresarial. Tras comenzar la implantación, en el año 2001 surgieron los problemas, derivados de la falta de adaptación a las necesidades reales de la empresa. A ello se añadieron: complejidad en la implantación, soporte proporcionado por un partner no local, la aplicación no se adaptaba a las necesidades de la empresa, el uso del software era complejo y los plazos de implantación no eran cumplidos.

Decisión

Ese mismo año, se toma la decisión de abandonar el proyecto iniciado y comenzar la búsqueda de un ERP, que se adaptase a las necesidades reales de la compañía. Las principales características que se evaluaron en esta búsqueda fueron:

- Sólido del fabricante del ERP, del distribuidor y del nivel de soporte.
- Éxito de las implantaciones del partner.
- Tecnología y crecimiento del ERP.
- Personalización de la aplicación.
- Solución modular.
- Fácil de utilizar.

Información Técnica Implantación	
Solución	VinoTEC y Microsoft Navision
Fecha de Implantación	2002
Número de usuarios	20
Tamaño de la base de datos	3 GB
Mejora de rendimiento con respecto a la aplicación anterior	150 %

Solution

Bodegas Julián Chivite trabaja con los módulos de VinoTEC: Vendimia, Bodega, Envasado y Documentación, integrados con la gestión financiera, ventas, gestión de referencias, compras, existencias, recursos y activos fijos de la aplicación Microsoft Navision.

Vendimia

VinoTEC permite a la bodega, tener un control del proceso de vendimia, desde la recepción de frutos en báscula, control de pesadas y toma de muestras, hasta la verificación de los rendimientos máximos asignados al proveedor y expedición de tickets.

Bodega

Gracias a la implantación de este desarrollo, Bodegas Julián Chivite realiza personalizaciones de productos, gestiona los distintos tipos de ubicación como depósitos, naves de barricas, botellero, etc.

Los análisis enológicos, boletines personalizados y catas de cualquier producto se realizan desde este desarrollo, así como la elaboración de los partes de bodega.

Envasado

Mediante las órdenes de envasado mecaniza el proceso de embotellado y realiza el tratamiento de la producción. VinoTEC le permite controlar, los materiales necesarios, para lleva a cabo el embotellado, así como el tratamiento de la lista de materiales, el descuento automático de materias primas y las entradas en almacén de producto terminado.

Documentación

La aplicación permite obtener documentación oficial, a partir de la información introducida en el sistema, así como la generación de los documentos de acompañamiento y de los resúmenes semanales y mensuales.

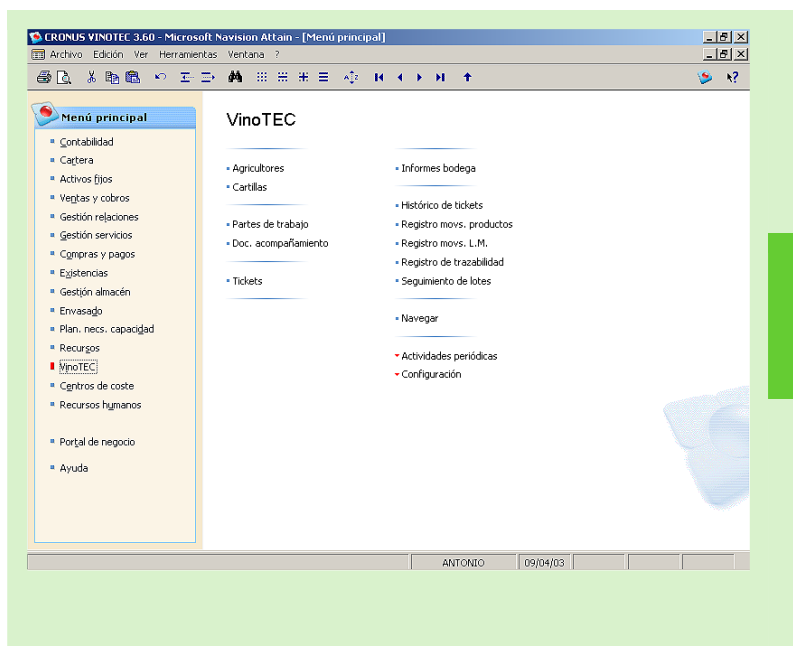
"La gran ventaja de VinoTEC es, que las empresas tiene integrado en un único sistema todas las áreas de su compañía, sin necesidad de instalar varios programas y tener que realizar traspasos de datos o conectar unas aplicaciones con otras. Actualmente, Bodegas Julián Chivite cuenta con un sistema de información robusto, integrado y preparado para soportar el crecimiento de la compañía."

Juan Carlos Herce
Director Comercial
Tipsa, S.L.

Benefits

Gracias a la implantación de VinoTEC Y Microsoft Navision, Bodegas Julián Chivite ha conseguido:

Reducción de costes y eliminación del riesgo de errores derivados principalmente,



VinoTEC está integrado dentro del menú de Microsoft Business Solutions-Navision. Se trata de un módulo más, dentro de la aplicación.

VinoTEC permite realizar Análisis Enológicos totalmente configurables por el cliente. También es posible captar los datos directamente desde el analizador del laboratorio, integrándolo así, en la gestión de su empresa.

de la desaparición de aplicaciones paralelas para la gestión diaria de la compañía.

Incremento de la productividad,

gracias a una reducción de los trámites administrativos, a la flexibilidad en la explotación de la información y a la generación de informes de forma rápida y fácil.

Modernización del software de la empresa, de forma que ante el crecimiento de la compañía, ya no es necesario realizar cambios en la infraestructura tecnológica.

La flexibilidad y la búsqueda sobre la base de datos permite a Bodegas Julián Chivite realizar consultas personalizadas sobre la marcha. La mejora en la navegabilidad, se ha traducido en obtener más información, de forma ágil y rápida.

Microsoft Business Solutions ofrece una amplia gama de aplicaciones y servicios empresariales integrados, diseñados para ayudar a las pequeñas, medianas y grandes empresas a estar mejor conectadas con clientes, empleados, socios y proveedores.

Para obtener más información sobre Microsoft Business Solutions, visite: <http://www.microsoft.com/BusinessSolutions>



Software and Services

Microsoft® Windows®
Microsoft Office System
Microsoft Visual Studio®
Microsoft Windows Server
System™

- Windows Server™
- Application Center
- BizTalk® Server
- Commerce Server
- Content Management Server
- Exchange Server
- Host Integration Server
- Internet Security & Acceleration Server
- Office SharePoint Portal Server
- Operations Manager
- Project Server
- Real-Time Communications Server
- SQL Server™
- Systems Management Server
- Windows Small Business Server

Microsoft Consulting Services

Software para negocios ágiles

For More Information

Si desea obtener más información sobre los productos y servicios de Microsoft llame al Microsoft Sales Information Center al número (800) 426-9400. En Canadá, llame al Microsoft Canada Information Centre al número (877) 568-2495. Los clientes con algún tipo de discapacidad auditiva pueden dirigirse a los servicios de teléfono de texto de Microsoft (TTY/TDD) en el número (800) 892-5234 en Estados Unidos o (905) 568-9641 en Canadá. Fuera de los 50 Estados Unidos y Canadá, póngase en contacto con la subsidiaria local de Microsoft. Para obtener acceso a la información a través de Internet, visite: <http://www.microsoft.com/>

Si desea obtener más información acerca de los productos y servicios de TIPSa, S.L., llame al número 941 202 069 o visite el sitio Web: <http://www.tipsa.net>

© 2003 Microsoft Corporation. Reservados todos los derechos.

Este caso práctico sólo tiene fines informativos. MICROSOFT NO OTORGA GARANTÍAS EXPRESAS NI IMPLÍCITAS EN ESTE RESUMEN.

Microsoft, Tipsa y VinoTEC son marcas registradas o marcas comerciales de Microsoft Corporation en Estados Unidos y/o en otros países. Los nombres de las empresas y productos reales aquí mencionados pueden ser marcas comerciales de sus respectivos propietarios.